

前へ、もっと、前へ。
ICHINEN GROUP



ふえろ〜

イチネン
グループ

総合情報誌

第93号

2011年10月1日発行(季刊)

編集

株式会社イチネンホールディングス

社長室

http://www.ichinenhd.co.jp

株式会社タイホーコーザイ 代表取締役専務執行役員 就任に際して



株式会社タイホーコーザイ

代表取締役
専務執行役員 灰本 栄三

「ふえろ」ご愛読の皆様におかれましては、益々ご健勝の事とお慶び申し上げます。
東日本大震災で被害を受けられた皆様に心よりお見舞い申し上げます。皆様の安全と一刻も早い復興を心からお祈り申し上げます。

2011年4月1日より株式会社タイホーコーザイ代表取締役専務執行役員に就任致しました。どうぞよろしくお願ひ申し上げます。

当社各事業の内容とビジョンと戦略・経営方針については、既に、タイホーコーザイ代表取締役社長の黒田雄彦よりご紹介致しましたので、今号では、新任者としての視点からお話させていただきます。私、イチネングループに入社以來、一貫して『リース事業』『メンテナンス受託事業』の営業に従事して参りました。リース・メンテナンス受託事業一筋の36年間は、人との出会いの道でもありました。お客様・仕入先の方々・先輩・同僚・後輩社員の皆さん、実に多種多様な人たちと出会い、共に仕事をさせて頂くことを通じて、計り知れない程の多くのことを学ばせて頂きました。

私は、就任以來、当社の数多くの

社員の皆さんとお話しする機会を得ました。皆さんそれぞれ個性豊かな有能な社員であることを知り心強く感じています。同時に何かが足りないようにも感じ、足りないところを埋め、切れている部分を繋げることのできる社員がその力を最大限に発揮できるように。それは36年間に学び実践してきた道でもあり、私の信念でもあります。

事業分野という意味では、当社は私にとり未経験の分野です。しかし、あたりまえのことですが、当社は間違いなく人の集まりです。社員の力を結果し、全員のベクトルを正しい方向に向けると、必ず会社は成長し繁栄します。このことは、どんな業種・事業分野においても変わりはないと思っています。

私は、どのような仕事でも自分の人生を明るく、楽しくしてくれたいと思ひ込むことにしています。また経営者として、自分の器を磨くことに一層力を尽くし、常に高い理想、夢を追求しなければならぬと思ひます。そして、理想と夢を形にし、多くの社員が求めていることを実現することがリーダーに与えられた使命だと思ひています。

当社の発展のために誠心誠意努めて参る所存でございますので、社員の皆さんのご協力と関係各位のご指導ご鞭撻を賜りたくお願ひ申し上げます。
a giant step for the new opportunity

一、自分の会社を好きになる

今のタイホーコーザイが好きと言う社員は少数のように思いますが。それは合併後の社員間融合が思うように進んでいないからかも知れません。社員は仕事が好きだが、以前の会社が好き。結果5つの事業部が、恰も別会社のように見えるのは私だけでしょうか。これでは、グローバルな戦いに勝てません。頭が良い人や経験豊富な人だけでなく、現在の会社が好きという人が集まらないと本當の活力は出ません。

二、楽しく働くこと

毎日楽しく働くためには、日々成長が実感できることが大切です。成長が実感できると、毎日が楽しくなります。楽しく働く結果が出来ます。結果が出るとリターンが有ります。リターンが有ると、更にやる気が出ます。

三、士気高く働く

職場の風土が悪いと士気は上がりません。士気の低下はこんなことから始まります。

○マンネリです。「ドラドラ仕事を

する。新しい事にトライしない。」

○驕りです。「相手を怒鳴る・いや

みを言う・バカにする」

○妥協する。「震災が起ったから...」

○円高だから...」

○怠慢である。「頑張っても怠けても変化が無い」

○諦めです。「そんなこと言っただけ出来ません...」

人間の能力の差は2〜5倍と言われていますが、やる気の差は1000倍にもなります。

ここから始めています!

以上

Wの効果で、氷をつかむ!

TOYO TIRES driven to perform

吸着力×ひっかき力

氷に吸い着き、氷をひっかく。それが TOYO TIRES の新しいスタッドレス。

「吸着ナノゲルゴム」と「鬼クルマの殻」が相乗効果を発揮し、力強いグリップを実現。あらゆる氷雪路で安定した走りを実現。進化したスタッドレスの誕生です。

冬のドライブで出会う、あらゆる氷雪路・状況で効く!

360° STUDLESS PERFORMANCE

- ロードコンディションを選ばず、強力吸着!
- 凍った路面を力強くひっかいて、とらえる!
- 冬の路面で、あらゆる角度にグリップする!
- 様々なタイプの路面に効く、マルチな対応力!

Winter TRANSPATH MK4α

GARIT GS

TOYO TIRE & RUBBER CO. LTD. | http://toyotires.jp

『イチネンBPプラネット株式会社より』

イチネンBPプラネット株式会社

大阪営業課 課長 小橋 康之

イチネンBPプラネットでは、自動車の車体修理に関する新しい提案を展開しております。

おかげさまでイチネングループの既存お取引先様はもちろん、弊社と新規のお取引をいただきましたお客様にも大変ご愛顧いただき、月間約800台の自動車車体修理を受注しております。これだけのご依頼をいただけておりますことは、ひとえにお客様のご理解と、ご協力いただける提携工場の皆様のご尽力の賜物と感謝いたしております。この場をお借りして厚く御礼を申し上げます。

弊社では、2007年の設立当初より「修理見積のクリーン化(見える化)」・「コスト削減」・「業務効率向上」・「環境配慮型修理」を全面に車体修理管理契約をご提案してまいりました。

お客様の車体修理に対するニーズにお応えし、内容を明確にしながら低価格で高品質のサービスを提供することはもちろん、全国対応で窓口を一本化することによる利便性を高め、さらにリサイクルパーツを利用した環境にやさしい修理を実施しております。御存知の通り、自動車が損傷した場合の修理方法には、①部品を取り替える②部品を鈹金・整形し利用する③リサイクル・リビルト(再生)パーツを利用するなどの方法があります。

安易な部品交換は、新しい資源を消費しCO₂を排出するという意味で「環境にやさしい修理」とは言えません。弊社では、損保アジャスター経験者の専任スタッフが全ての修理内容をチェックし、使える部品は可能な限り鈹金・整形し再利用し、交換が必要な場合でもリサイクルパーツやリビルトパーツを活用することにより、「環境にやさしい」しかも低価格の修理をご提供いたします。もちろんその場合も品質は永久保証いたしますので安心してご利用いただけます。(リサイクルパーツネットワーク4社と連携し活用率を高めています)

法人ニーズから生まれた弊社サービスは現在、損害保険会社からも価格・作業内容・日数などの面からその適正性を高く評価され受注台数が増加。また、職域を中心にした個人マイカーのお問い合わせも増えてきております。

環境に配慮した「循環型くるま社会」を目指すイチネンホールディングスグループの一員である弊社サービスをぜひ一度ご利用ください。

【イチネングループ100円運動の取組みについて】



株式会社イチネン 近畿四国営業本部

大阪支店営業一部 部長 津野 毅

弊社は一昨年、80周年を迎え、働き甲斐のある会社に近づくことを目的とし、グループ全体で、100円運動を推進しております。

100円運動とは、100円稼ぐことと、100円を節約することで、上下200円の利益を生み出すという、故 黒田悌弘名誉会長の言葉より40年前から始まった運動です。

社員一人一人が100円運動の精神(利益に拘る、無駄をなくす、実践する力をつける等)を持つことで、人材育成につながると考えております。

前期の具体的活動内容としましては、

- ETC割引対象時間内で営業活動することで、営業効率のアップ並びに交通費削減
- 残業時間の低減によるライフワークバランス「仕事と生活の調和」間への転換、
- 「現場から利益を創出する」を取組テーマとし、作業方法の見直しや従業員の意識改革を行う。

等、各部門単位で取り組んでおります。

今期も引き続き、各グループ会社及び部門単位で目標を決め、取り組んでまいります。

「環境格付に基づく融資」

(株)イチネンホールディングス

経理財務部財務課 丸岡 敦史
田中 佐季

(株)イチネンでは、2008年より4年連続で、日本政策投資銀行の環境格付に基づく融資を受けております。これは、企業の環境経営度を評点化し、得点に応じて3段階の適用金利を設定、機動的に環境関連の必要資金を調達できる融資枠を用意し、環境への取組みを支援する仕組みであります。

昨年までは、メンテナンス付リースやリビルド部品を活用したメンテナンスサービスなど、顧客の環境負荷低減に寄与するサービスに対して評価を頂いておりました。今回はそれに加えて、EV車・ハイブリッド車の普及促進に努めているとともに、カーシェアリング事業に参入するなど、環境面に配慮されたサービスのラインナップを増やしていることや、出力用紙のPDF化、iPadの利用によるペーパーレス会議を推進していること等が評価され、経営全般的な環境への配慮に対する取組みが先進的であると認められ、格付が上がりました。

今後は評価の対象を、ケミカル事業についても広げていこうと考えております。グループ全体での環境面に配慮されたサービスの全体像を明示的にすることにより、更なる格付のランクアップを目指していきます。

ホームページリニューアル イチネングループ Facebook 拡充イベント

㈱イチネンホールディングス
社長室 花岡 美也

7/29(金)に㈱イチネンホールディングスホームページをリニューアル致しました。

今回、ホールディングス体制後初めてのリニューアルとなり約3年ぶりとなります。

リニューアルの目的としましては、

1. 当社の事業内容を分かり易くし、少しでも多くの方に知って頂くこと
2. 目的の情報に辿り着きやすいホームページにすること

この2つに目的を絞って作業を進めました。

リニューアル後のホームページ閲覧回数は確実に伸びております。社長室では、引き続き、(株)イチネン、(株)イチネンパーキングのホームページのリニューアルを進めてまいります。

また時期を同じくして、facebook bookに「イチネングループファンページ」を立ち上げました。

こちらの目的としては、公式ホームページでは提供しきれない情報を発信し、当社のファンになって頂き、少しでもイチネングループを知って頂くことです。

ファンページでは、以下の情報を定期的に発信して参ります。

1. グループの支店/営業所の近隣情報(グルメ情報やご当地情報など)
2. 新設 One Park や新設カーシェアリングステーション情報
3. 各事業会社のキャンペーン情報
4. その他、各種お得な情報

イチネングループ一丸となって、「いいね」ファンになって頂けるよう情報を発信して参りますので、今後とも応援よろしくお願い申し上げます。

左記のURLもしくは、QRコードよりアクセス可能ですので、ぜひ「いいね」を押してください。

以上

★イチネングループのFacebookファンページが開設しました★
<http://www.facebook.com/ichinengroup?sk=wali>



「日経IRフェア2011 STOCKWORLD」に

出展いたしました

㈱イチネンホールディングス
社長室 高添 善匡

8月26日(金)、27日(土)に東京ビッグサイトで「日経IRフェア2011 STOCKWORLD」が開催されました。

日本経済新聞社が主催するこのイベントは、上場企業が一堂に会し、株主や投資家の皆様と積極的な対話を行い、直接コミュニケーションを図る絶好の機会となっております。連日の猛暑にもかかわらず、両日で13,780人の個人投資家様が来場されました。

当社は今年もブースを出展し、このイベントに参加いたしました。



今年は社長室のスタッフとグループ会社のスタッフが一丸となり、2日間で12回の会社説明会をおこない、143名の株主や投資家の皆様にご参加いただきました。説明会では、創業以来の軌跡や事業内容、成長戦略や株主優待についてご説明させて頂き、非常に熱心にお聴きいただくことが出来ました。

またブース前を通行される皆様へは、チラシを1,100枚と「メガネクリンビュール拭きだけタイプ」のサンプルを1,800包ほど配布することができ、タイホーコーザイのクリンビュール製品の良さをご理解いただけたと感じています。

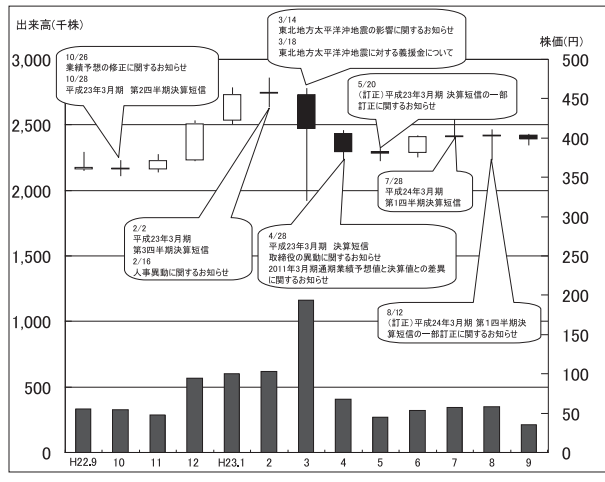
フェア開催期間中、当社ブ



プレスリリース

- 2011年
- 7/28 平成24年3月期 第1四半期決算短信
 - 8/12 平成24年3月期 第1四半期決算短信 一部修正に関するお知らせ

株価チャート



スへ多くの方々にお越しいただき、心より感謝申し上げます。

今後も、積極的なIR活動を推進してまいりますので、引き続きご支援ご協力を賜りますようお願い申し上げます。

わが社のお取引先様

レンタルハウス株式会社

弊社、レンタルハウス株式会社グループは昭和57年設立の和歌山県と南大阪地域を中心にアパマンショップのF.C店として、不動産の売買及び賃貸仲介業とメインに土地・建物管理委託業務、広告代理店業務、土地の有効利用・企画・コンサルタントその他関連商品の販売及びリース業、物品預かり業を行っている会社であります。

弊社は、名称を掲げておりますアパマンショップと同様にお客様の期待値を超えた「お客様に感動を与えるサービス」の提供を目指しております。

アパマンショップグループは、「業界No.1」から「業界圧倒的No.1」へ進化することをビジョンとし、アパマンショップで働く全従業員がプライドと責任を持って仕事に取り組みなくてはならないと強く認識しております。

このような、アパマンショップのビジョンに加え、和歌山・南大阪のお客様を中心に30年の永きにわたるオーナー様からの信頼の積み重ね、単身世帯から高齢者世帯に至るまで、時代と共に多様化するオーナー様のニーズに対応できるバックアップ体制をいち早く確立させ、業界の質的向上を通してオーナー様の顧客満足度を追求できる企業であることを探

求して参りました。管理と仲介と言

う業界内の垣根を無くす事によって生まれた、情報の処理スピードをこれからも高めていきたいと考えています。とにかくオーナー様との『絆』、お客様との『絆』、地域との『絆』を大切にしている企業が我が社であります。

株式会社イチネン様とは金融機関からの紹介にて平成21年3月より自動車リースを中心としたお付き合いをさせて頂いております。メンテナンスの採用により管理業務の軽減と車両コストの削減が実現できたと実感しております。

今後ともお互いの信頼関係を大切にし双方にメリットのあるお付き合いを継続できればと考えております。寄稿者 代表取締役社長 原塚高和

【レンタルハウス株式会社】

- ◆所在地：和歌山市吉田571
- ◆代表者：代表取締役社長 原塚高和
- ◆資本金：グループ合計 10百万円 (2011年7月末現在)
- ◆従業員数：グループ合計 100名 (2011年7月末現在)
- ◆取引開始：2009年3月より
- ◆契約台数：グループ合計 29台 (2011年9月末現在)

ふえろ〜提携工場紹介

株式会社KAKUDAIカーサービス喜多

弊社は、角大漢方として歴史も古く1753年(宝暦3年)に約250年前に創業いたしました、自動車整備事業として、1946年より埼玉県川越市喜多町に自動車整備事業として始めました。川越市は、古くから小江戸と呼ばれ、江戸時代、川越藩主松平信綱の町割りによって、通りに店が向かい合う形の家並みができあがったが、度重なる大火のため幕府がかわらぶきを奨励し、火事に強い建物として江戸の町で土蔵造りが流行いたしました。これによって商業で江戸と結び

付きが強かった川越でも、蔵造りの商家が建つようになり、現在の蔵造りの多くは、川越の大火後に建てられたもので、今も30数棟が残っており、蔵造りの町並みにひととき高くそびえる時計台「時の鐘」の近くにて自動車整備事業を行ってまいりました。

この喜多町は、江戸の景観を受け継ぐ重要な歴史的遺産、観光スポットになっており、その為か、再開発、高層マンション、新しい商店、人口の増加に伴い、整備工場としては難しい立地になり、地域環境を考慮いたしまして、2007年に現在の場所に移転を致しました。



(株)KAKUDAIとは、本社を埼玉県朝霞市に置き、地球に優しくをモットーに漢方事業部、

環境事業部、カーサービス喜多事業部(自動車整備事業)の3事業部を営んでおります。

漢方事業部では、平成7年より全国のドラッグストアにてロングセラー商品として愛されております、「角大の田七」を中心に、皆様の健康に役立つ製品を提供いたし、環境事業部では、東京都立産業技術センターとの共同研究事業体として、LED照明の研究開発に着手し、意志登録、実用新案登録また特許も取得し、本年度KAKUDAI goilightsを販売、国策であるCO2削減に貢献しております。

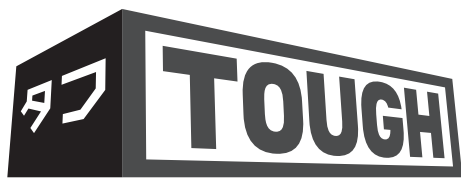
自動車整備事業としては、拠点を埼玉県狭山市、川越市の二拠点で行い、車検から钣金まで行い、高い技術力による、スピードイカつ正確な整備を行い、お客様へ、満足と安心をお届けする事で、車に乗る人の立場にたった、きめ細かい充実したサービス、多種多様なご要望にも対応し、信頼を約束する企業を目指しておりますイチネン様とは1987年からの付き合いになります30

年以上のお付き合いになります、今後もイチネン様、お客様により一層、ご期待に沿えるよう、全力で取り組んでまいります。

寄稿者 株式会社 カクダイカーサービス喜多 工場長 田村俊明

【(株)KAKUDAI カーサービス喜多】

- ◆所在地：埼玉県狭山市下奥富517-3
- ◆代表者：染谷清文
- ◆従業員数：11名
- ◆取引開始：1987年10月
- ◆委託台数：169台 (2011年7月末現在)



タフな安心を、あなたに。

あいおいニッセイ同和損保

MS&AD INSURANCE GROUP