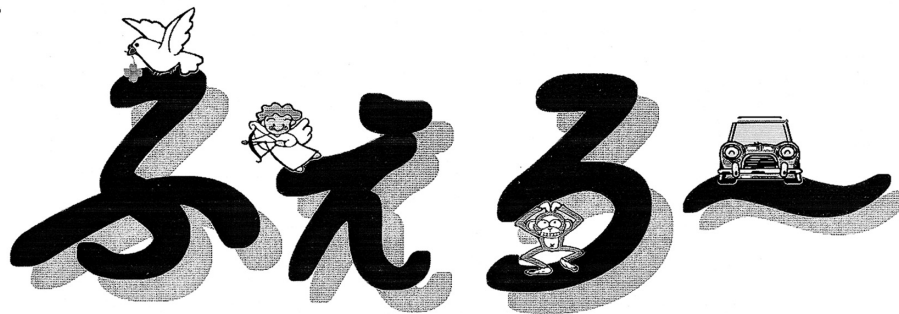


前へ、もっと、前へ。  
ICHINEN GROUP



イチネン  
グループ

総合情報誌

第96号

2012年7月1日発行(季刊)

編集

株式会社イチネンホールディングス

社長室

http://www.ichinenhd.co.jp

# 「12年3月期グループ業績及び13年3月期グループ計画」



グループ予算委員長 株式会社イチネン

代表取締役社長 黒田 勝彦

ふえろ〜ご愛読の皆様におかれましては、益々ご健勝の事とお慶び申し上げます。平素は、イチネングループに対しまして格別のご支援、ご協力を賜り心より御礼申し上げます。新しい事業年度(2013年3月期)に入って早3ヶ月が経過しましたが、グループの現状についてご報告させていただきます。

## 1. 2012年3月期業績(連結ベース)

売上高	47,774百万円	(前期比 1・1%増)
営業利益	3,893百万円	(前期比 23・7%増)
経常利益	3,558百万円	(前期比 28・6%増)
当期純利益	▲855百万円	(前期実績 1,484百万円)

コア事業であります自動車リース及び自動車メンテナンス受託事業におきましては、依然として契約車両の小型化が進展すると共に、東日本大震災の影響により新車の納入が遅れ、結果的に再リース率が更に高まる傾向にありました。しかしながら地域に密着した営業活動を地道に継続してきた効果によりリース及びメンテナンス受託事業における契約台

数、契約高、契約残高共に増加しました。燃料販売事業の主力である自動車用燃料給油カードにおきましては、販売数量の伸びは幾分鈍化しましたが、仕切り価格の上昇を機動的に販売価格に転嫁することが出来たことにより大幅な増益となりました。ケミカル事業におきましては、主力製品の燃料添加剤の売上数量は前期より減少しましたが、化学品関連ではスマートフォン向けの受注台数が増加し、また、機械工具商向けについても堅調に推移しました。当期純利益におきましては、大阪市中央区に保有するパーキング用地の減損損失に伴う特別損失の計上により、創業以来初めての赤字決算となりました。

## 2. 2013年3月期利益計画(連結ベース)

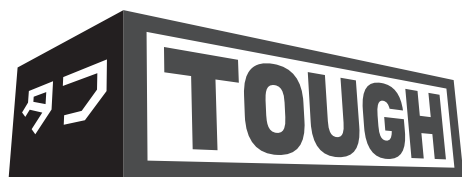
売上高	49,000百万円	(前期比 2・6%増)
営業利益	4,000百万円	(前期比 2・7%増)
経常利益	3,700百万円	(前期比 4・0%増)
当期純利益	2,000百万円	(前期比 4・0%増)

今後のわが国経済は、引き続き欧州諸国における財政問題や原油高騰

などの不安材料も多く不透明なもの、震災復興需要に支えられて、緩やかながら回復に向かうものと思われれます。イチネングループは売上高の減少傾向が続いておりましたが、このような状況に歯止めをかけ、2011年3月期以降2年連続で僅かではあります但对前増収に転ずることが出来ました。今期も引き続き売上高拡大を目指してまいります。

自動車リース事業及び自動車メンテナンス受託事業におきましては、契約台数、契約残高の増加を図ります。また、低年式・走行過多車両の入替を促進しメンテナンスコストの適正化に注力し収益向上に努めてまいります。燃料販売事業におきましては、引き続き仕入価格に連動した販売価格の改定を機動的に行うことにより適正なマージンを確保してまいります。ケミカル事業におきましては、工業薬品関連では、東日本大震災の影響からの需要回復により燃料添加剤の納入増を見込んでおります。また、海外市場に対しては特に中国、東南アジアのASEAN地域を中心に積極的に営業展開してまいります。パーキング事業におきましては、更なる駐車場数の拡大と引き続き不採算駐車場の採算改善を行い収益向上に努めてまいります。また、昨年新たに参入しましたカーシェアリング事業を早期に軌道に乗せることを実現してまいります。

以上



タフな安心を、あなたに。

あいおいニッセイ同和損保

MS&AD INSURANCE GROUP

# ご挨拶



イチネンBPPプラネット  
株式会社  
取締役 小橋 康之

ふえろーご愛読の皆さまにおかれましては、ますますご健勝のこととお慶び申し上げます。

平素は、格別のご高配を賜り有り難く厚く御礼申し上げます。

今年度よりイチネンBPPプラネット株式会社の取締役に就任いたしました。よろしくお願ひ申し上げます。

弊社では、2007年より法人企業様を中心に好評いただいております自動車修理サービス事業を、本年7月下旬より個人のお客様へ向けてご提供して参ります。

これまでも職域を中心にマイカー修理のご依頼をいただいておりますが、webサイトをリニューアルし、一般個人のみならず弊社の適正で安全・安心・低価格のサービスを展開して参ります。

新しいwebサイトの名称は、リペア ネットワン - repair net 1 (www.repairnet1.com)。

イチネングループの新しい個人向けサービスがスタートいたします。

また同時に法人企業様へ向けて、修理車両の進捗状況や損害車両の画像をご確認いただけるwebサービスもご用意し更なるサービス向上を実現いたします。

これからも従来なかった新しいサービスを発信し続けて参ります。

今後ともイチネングループをご愛顧くださいますようお願い申し上げます。

## 2012角弘全社総合グランドフェアに出展致しました。

株式会社イチネン

青森営業所 所長 長谷川 大吾

株式会社角弘様の角弘総合グランドフェアに出展いたしました。

当社が出展させて頂いて10年以上になりますが、出展当初は「大きな展示会場に車がおいてある」程度の認知度でしかありませんでしたが、出店を続けることで、当社の知名度も少しづつ上がってきていると感じております。グランドフェアの入場数は4月21日(土)と4月22日(日)の2日間で約4,000人でした。テレビのニュースでもとりあげられ、ご来場者様の中には家族連れも多く大盛況となりました。皆様、エコカーに興味を持っておられ、このメリットを知って頂く良い機会を与えていただけたと感謝しております。

また、当社の事業である自動車リースをご存じなかった方々にもメリットを理解頂けたと共に、今後さらにエコカーが普及することで、自動車リースの選択車種も増えていくと思えます。今後も地域のお客様との繋がりを深めながら、これまでお付き合いのなかった地域関係者の皆様とも一体となつてひとりのイベント開催に貢献したいと考えております。

ご来場頂いた皆様には心より感謝申し上げます。

今後も「地域密着」で地域を盛り上げていきたいと考えています。



# 「クリンビュー誕生50周年」

株式会社タイホーコーザイ コンシューマーケミカル営業部 部長 梶原 康弘

油膜取りと言えば「クリンビュー」と業界では有名な商品であるのは認知されているものと思われまます。

そのクリンビューが今年で発売50周年という記念すべき年を迎えます。(昭和37年発売) 発売の由来は当時のクルマは高価なエアコンが付いていない場合が多く(デフロスターが普及していなかった為)、付いていても除湿機能が不足していた事もありクリンビューの手軽さと優れた油膜取り・くもり止め効果が評価され絶大な支持を得ました。

テレビCMで「雨とクルマとクリンビュー」というキャッチコピーで一世を風靡した歴史ある商品でもあります。

クリンビュー誕生50周年を機に、団塊世代には認知度の高い商品であります。若年層へのアピールも含め、更なるブランド構築において当社の看板であるウィンドケアシリーズの強化を計画しております。

ブランド構築の第一弾として、ウィンドケアシリーズの一つである「クリンビューガラスコートユーザーキャンペーン」を実施。

当営業部においてクリンビュー・ノータッチ・イオンコートに継ぐ第4の柱であるガラスコートを2012年5月よりシリーズ一新リニューアルを実施致しました。

シリーズの見直しと共に一般消費者に向けてキャンペーンを行い、更なる市場への認知度



世界スゴキリ! 快適カーライフ... Gコート キャンペーン実施中

クイズに答えて  
ダイワツミロイスが  
e:s Mira  
好きなカラーの  
ミロイスを  
1台1名様

目録  
TOSHIBA REGZA タブレット AT350  
1台10名様

A賞・B賞のどちらか当たります。賞品の選択はできません。

ワイパーしなくても... 視界スッキリ! Oコート

応募方法  
①Eメールロードでクイズに答えて  
②Eメールロードでクイズに答えて  
③Eメールロードでクイズに答えて

応募期間 2012年7月31日(火)

を高め売上の核とすべく戦略を立てております。

現在当社HP上でも応募アクセスが可能な状態となっておりますので、一度アクセスして内容をご覧ください。

今回のリニューアルとキャンペーンについての趣旨は、エントリーユーザーからヘビユーザーまで様々なニーズに答えて実施しております。

カー用品市場においては皆さんがご存知の通り縮小傾向にありますが、商品企画室との連携作業の中、購買動向調査・市場調査等を行い当社としていち早くすべき事項の抽出検証を行い今回の戦略にて遂行に参っております。

ターゲット顧客としてガラスコート剤を知らない人及び使ってみたい人をキャンペーン告知等により取り込み、梅雨時期に合わせ潜在市場の掘り起こしと市場の拡大にて積極展開を参ります。

第2弾の予定としては、梅雨時期あとの秋の長雨シーズンに向けて計画しております。

今後とも皆様からの倍旧のご厚情、ご指導を賜りたく切にお願ひ申し上げます。

# 第50期定時株主総会

株式会社イチネンホールディングス

社長室 下山 哲也

6月18日開催の第50期定時株主総会には、305名の株主様に御出席を賜り厚く御礼申し上げます。

総会終了後には、「株主懇談会」を開催させていただき、「経営方針」、「中期計画」についてご説明させていただきました。ご出席いただきました株主様には「当社グループの現況」を理解していただけたと思っております。

当社はこれからも株主重視の経営に努めてまいります。皆様には一層のご指導、ご支援を賜りますよう、宜しくお願い申し上げます。



- 報告事項
1. 第50期事業報告、連結計算書類並びに会計監査人及び監査役会の連結計算書類監査結果報告の件
  2. 第50期計算書類報告の件

- 決議事項
- 第1号議案：剰余金の処分の件  
本件は、原案のとおり承認可決されました。
- 期末配当金は、1株につき9円と決定いたしました。
- 第2号議案：取締役1名選任の件  
本件は、原案のとおり三村一雄氏が選任され、就任いたしました。
- 第3号議案：監査役1名選任の件  
本件は、原案のとおり奥田純氏が選任され、就任いたしました。
- 第4号議案：会計監査人選任の件  
本件は、原案のとおり新日本有限責任監査法人が選任され、就任いたしました。

# 前田機工株式会社の株式取得(子会社化)に関する株式譲渡契約を締結いたしました。

株式会社イチネンホールディングス

社長室 室長 井本 久子

2012年6月20日開催の取締役会において、前田機工株式会社(本社：大阪市西区 代表取締役：屋敷 高夫、以下「前田機工」)の株式を取得し、子会社化することについて決議いたしました。(株式の引渡日は8月22日を予定しております。)

前田機工は、全国9箇所に支店を有し、機械工器具の卸売を手掛けております。特に、自動車整備器具については「NAOSU/ナオス」、「オートライ/Autry」、「NEON」の独自ブランドを有し、企画・開発から行っております。

前田機工が当社のグループ会社となることを機に、当社グループのお取引先である全国約7,200の自動車整備工場様、約300の車体修理提携工場様に、よりご好評いただける商品の企画・開発を目指してまいりますので、今後とも、イチネングループをご愛顧ください。また、よろしくお願い申し上げます。



2012年6月20日調印式

# プレスリリース

2012年

- 3/21 特別損失の計上に関するお知らせ
- 4/13 関係会社の役員異動に関するお知らせ
- 4/24 2012年3月期業績予想の修正及び、2013年3月期業績予想に関するお知らせ
- 4/27 2012年3月期決算短信
- 5/16 監査役異動に関するお知らせ
- 5/27 公認会計士の異動に関するお知らせ
- 6/20 前田機工株式会社の株式取得(子会社化)株式譲渡契約締結のお知らせ

ふえろ 第96号

編集委員長：花岡 美也  
編集委員：下山 哲也

# IR会社説明会を開催いたしました

株式会社イチネンホールディングス

社長室 高添 善匡

6月6日(水)に個人投資家様向けの「上場企業研究セミナー」と機関投資家様向けの「決算説明会」を開催いたしました。

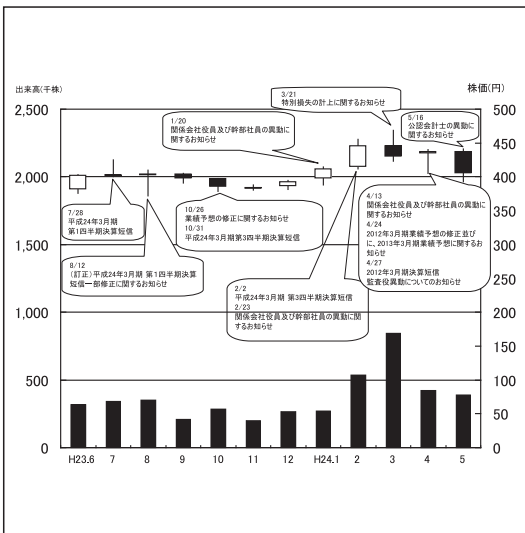
「上場企業研究セミナー」は、弊社にご興味をお持ち頂いた方がご応募され、抽選で選ばれた個人投資家様を対象に、株主イチネンホールディングス代表取締役社長 黒田雅史よりイチネンホールディングスの80年以上の軌跡や事業内容、決算状況、成長戦略、配当や株主優待について説明され、非常に熱心にお聴きいただくことができました。ご来場いただいた個人投資家様へ、メガネクリンビューや靴の消臭剤(シューメイト)、エコバックをご進呈し、大変ご好評を賜りました。

また「決算説明会」では、2012年3月期の決算について詳しい説明や、今後の成長戦略が中心の内容でした。それぞれの説明会では積極的な質問も頂き、投資家様のご理解をより一層深められたと考えております。

会社説明会にご来場いただいた投資家様へは心より感謝申し上げます。

今後もグループビジョンにある「前へ、もっと、前へ」をスローガンとし、より深くご理解頂けるよう、積極的なIR活動を推進してまいりますので、引き続きご支援ご協力を賜りますようお願い申し上げます。

# 株価チャート



## 塩害ガード

塩害防止用車体下部保護塗料

雪道も恐るなかれ!  
**塩害ガードでサビをブロック!**

株式会社タイホコーザイ  
〒108-0023 東京都港区芝浦4-2-8  
TEL 03-6414-5608 FAX 03-6414-5628

# わが社のお得意様

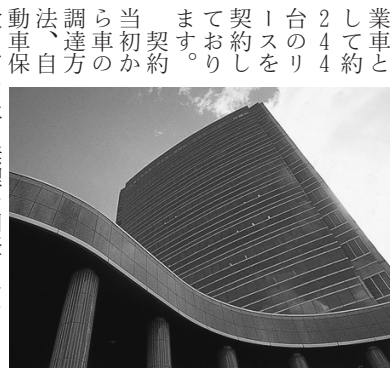
## 福井コンピュータグループ

当社は、パーソナルコンピュータ（パソコン）が普及し始めた昭和54年12月にコンピュータソフトウェアの開発販売を目的として、福井県福井市に「福井コンピュータ販売株式会社」を設立し、今年で34年目を迎えることとなりました。創業の経緯は創業者である小林眞氏が、今後の分野が成長することを予測し、お金も人もいない状況でベンチャー企業として設立いたしました。その後、建設（建築・測量・土木）分野の3次元専用CADソフトウェアの開発販売に特化し、日本全国を営業エリアとして今日までに建設関係のお客様約7万社に販売し、業務効率化のお手伝いができました。（※CADとはコンピュータ支援設計システム）

また、当社のあゆみは、創業10年目の平成元年に6階建ての自社ビルを建設、16年目の平成7年に日本証券業協会（現ジャスダック）に店頭登録、18年目の平成9年に敷地面積約6000坪に12階建ての開発棟を建設、27年目の平成18年に東京証券取引所市場第二部に株式上場、翌年に東京証券取引所市場第一部に株式上場し今日に至っております。

このように33年間の流れの中では順調に業績を伸ばし、企業の発展を遂げることができましたが、今後の世界経済および日本経済がますます厳しさを増す状況下において、当社は更なる業績拡大を求め、2012年7月2日をもって持株会社体制へ移行し、経営基盤の強化を図ってまいります。

株式会社イチネン様とは、平成元年からの自動車リースのお付き合いをさせていただいており、今現在営



業車として約244台のリースを契約しております。当初から車の調達方法、自動車保険など当社の無理を相談させていただき、ほぼ当社の理想の形で契約が進められ、総務部門の業務効率化につながっております。

また、イチネン様とは「長年の取引」を通して担当者・所長・役員の皆様と信頼関係が構築され、これからも更にこの信頼関係が継続できれ

### 【福井コンピュータグループ】

- ◆所在地 福井県福井市高木中央 1丁目2501番地
- ◆代表者：代表取締役社長 落野 勝
- ◆資本金：グループ合計 16億3,170万円 (2012年3月31日現在)
- ◆従業員数：グループ合計 418名
- ◆取引開始：1989年5月
- ◆契約台数：244台 (2012年5月末現在)

寄稿者 代表取締役社長 落野 勝

# ふえろ〜提携工場紹介

## 株式会社カーライフヤマト

近年僅かに景気低迷からの回復兆候が見られるようになったとはいえ、中小企業を取り巻く経済環境は良くなったとは言うには程遠く、未だ続く円高・株安がもたらす不安材料により日本経済はまだ予断を許さない状況にあります。

我々自動車業界も電気自動車やハイブリッド車への変革、デフレによる低価格化競争等業界環境も目まぐるしく変化して来ている中、当社は1984年（昭和59年）大阪市淀川区にて株式会社山十オートとしてスタートし、1994年（平成6年）大阪府豊中市に事業の中核を移転しました。2010年（平成22年）4月より事業規模拡大・業務効率化を目的として株式会社カーライフヤマト本社（大阪市鶴見区）と事業統合し、新たに株式会社カーライフヤマト 豊中支店として生まれ変わりました。

このことにより、大阪中心部から北摂地域までのまさに幅広いお客様との取引が可能となり、株式会社イチネン様本社の御膝元で多大なるご支援・ご指導を賜りながら、我々が目指す町工場からの脱却・サービス業への更なる変化を合言葉に全てのお客様に信頼され喜んで頂けるサービスを目指しメンテナンス業務に日々取り組んでいる次第です。



今後とも優秀工場としての初心を忘れず、変革を恐れない前向きな姿勢でお客様にご指名頂ける企業を目指し従業員一同業務に邁進して参ります。

寄稿者 株式会社カーライフヤマト 代表取締役 平松知也

### 【株式会社カーライフヤマト】

- ◆所在地：豊中市今在家町16-18
- ◆代表者：代表取締役 平松知也
- ◆従業員数：16名
- ◆取引開始：1999年11月
- ◆委託台数：837台 (2012年5月末現在)

ナノバランステクノロジーが生んだ、次世代低燃費タイヤ。

# NANOENERGY

ナノエナジー

このラベリング（表示方法）制度は、タイヤ業界（一般社団法人日本自動車タイヤ協会：JATMA）が業界自主基準として策定し、転がり抵抗性能とウェットグリップ性能の両性能ともある一定値を満たすタイヤを「低燃費タイヤ」として定義づけるとともに、消費者に対し適切な情報提供をするラベリング（表示方法）の制度を構築するものです。

TOYO TIRES driven to perform

NANOENERGY1 NANOENERGY2

ナノエナジー-1		ナノエナジー-2	
転がり抵抗性能	AAA AA A B C	AAA AA A B C	AAA AA A B C
ウェットグリップ性能	a b c d	a b c d	a b c d

※発売サイズは195/65R150のサイズです。

TOYO TIRE & RUBBER CO.,LTD. | <http://toyotires.jp> 月に一度は空気圧の点検を!